



اوتو روبو

الذكاء الاصطناعي في خدمتك

3 0 0 - 4 8 3 8 R I C H A R D R D S W

من نحن

أوتو روبو هي شركة كندية متخصصة في تقديم حلول التكنولوجيا، حيث نركز على الأنظمة المدعومة بالذكاء الاصطناعي، ومنصات إدارة علاقات العملاء (CRM)، وأتمتة الأعمال الذكية. نقدم مجموعة متكاملة من الأدوات — بدءًا من الوكلاء الافتراضيين والتواصل متعدد القنوات، وصولاً إلى إدارة العملاء المحتملين، والأتمتة التسويقية، وتحليلات الأداء.

مهمتنا هي مساعدة الشركات من جميع الأحجام على تبسيط العمليات، وتعزيز تفاعل العملاء، والنمو بثقة في عالم رقمي سريع التطور. سواء كنت تعمل في مجال الرعاية الصحية، أو العقارات، أو البيع بالتجزئة، أو التمويل — تقدم أوتو روبو حلولاً ذكية وقابلة للتكيف مصممة خصيصًا لتلبية احتياجات كل قطاع.



تكنولوجيا هادفة

نحن لا نبني برمجيات فحسب — بل نبتكر حلولاً ذات معنى تُحدث تحولاً حقيقياً. كل سطر من التعليمات البرمجية يُكتب بقصد، وكل واجهة مستخدم تُصمم بوضوح، وكل تكامل يُطور ليعمل بانسيابية داخل بيئة أعمالك.

نحن نعتمد في نهجنا على حل المشكلات الواقعية — لا تعقيد الأمور. نحن نؤمن أن التكنولوجيا يجب أن تخدم الإنسان، وليس العكس. ولهذا يركز فريق التطوير لدينا على بناء أدوات سهلة الاستخدام، قابلة للتوسع، وفعّالة منذ اللحظة الأولى.

من الأتمتة الذكية إلى أدوات تفاعل العملاء، كل منتج نقدمه مصمم لتبسيط العمليات، وتعزيز كفاءة الفريق، وتمكين قرارات أسرع وأكثر ذكاءً — لمساعدتك على البقاء في الصدارة ضمن عالم رقمي سريع التغير.



ما يميزنا

تقدم أوتو روبو منصة متكاملة تجمع بين نظام إدارة علاقات العملاء (CRM) والأتمتة وأدوات التواصل في مكان واحد — مما يلغي الحاجة لاستخدام أنظمة متعددة. يعتمد نظامنا على بنية تقنية خاصة قابلة للتوسع، وقابلة للتكيف مع مختلف الصناعات، وسهلة التطبيق.

وعلى عكس الحلول التقليدية، نوفر تجربة موحّدة مدعومة بتكاملات حصرية، وسير عمل مرّن، ودعم مستمر — مما يجعل حلولنا صعبة التقليد، وقادرة على تحقيق نمو مستدام على المدى الطويل.

AUTOROBO

ما يميزنا عن الآخرين

١

أساس تجاري قوي

بفضل سنوات من الخبرة، نمتلك معرفة تشغيلية عميقة وخدمة موثوقة عبر العديد من الصناعات.

٢

لالتزام بالجودة

نتبع عمليات منهجية ونحافظ على معايير عالية لضمان تنفيذ كل مشروع بدقة واهتمام بالتفاصيل.

٣

خدمة متكاملة من البداية للنهاية

من الاستشارة الأولية إلى التسليم النهائي، ندير جميع المراحل باحترافية لضمان تجربة سلسلة وخالية من التعقيدات.

٤

ثقة العملاء

حصلنا على ثقة الشركات والشركاء من خلال تقديم قيمة حقيقية ونتائج ملموسة ودعم موثوق بشكل مستمر.

أنظمة ذكية لإدارة الأعمال

الوكلاء الذكيون (AI Agents)

وكلاء افتراضيون ذكيون يديرون الاستفسارات والمحادثات والمهام عبر الهاتف والدرشة والويب — متوفرون على مدار الساعة لدعم عملائك.



الرد الألي متعدد القنوات (Ai Chatbot)

دع الرد الألي يتفاعل مع عملائك عبر قنوات متعددة — واتساب، البريد الإلكتروني، الرسائل النصية، وسائل التواصل الاجتماعي، والدرشة المباشرة — من خلال نظام موحد.



نظام إدارة علاقات العملاء (CRM System)

إدارة علاقات العملاء بسهولة — تتبع العملاء المحتملين، راقب مراحل المبيعات، أتمت المتابعات، ونظم بيانات عملائك في منصة ذكية واحدة.



أتمتة سير العمل (Workflow Automation)

أتمتة المهام المتكررة والعمليات الداخلية وتدفقات التواصل لتوفير الوقت وزيادة كفاءة الفريق.



أنظمة ذكية لإدارة الأعمال

التحليلات والتقارير

احصل على رؤى فورية حول عملياتك وتفاعلات العملاء وأداء الفريق — لمساعدتك على اتخاذ قرارات أذكى وأكثر دقة.



منشئ المواقع وصفحات المبيعات

أنشاء مواقع إلكترونية وصفحات مبيعات عالية التحويل باستخدام أدوات سحب وإفلات مدمجة بالكامل مع نظام الـ CRM وحملاتك التسويقية.



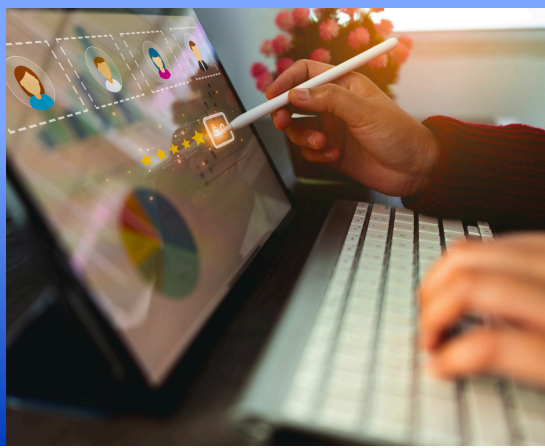
التسويق عبر البريد الإلكتروني والرسائل النصية

صمّم وأرسل حملات تسويقية قوية لجمهورك — مؤتمتة بالكامل، مخصصة، وقابلة للقياس والمتابعة.



إدارة التقييمات والسمعة الرقمية

اطلب التقييمات تلقائيًا، وتفاعل مع آراء العملاء، وراقب مستوى رضاهم — كل ذلك بهدف تعزيز حضورك الرقمي بأقل جهد ممكن.



نماذج من القطاعات التي نعمل معها



الرعاية الصحية والعيادات

تسهيل تواصل المرضى، وأتمتة
جدولة المواعيد، وتحسين
تنسيق الرعاية باستخدام أدوات
رقمية آمنة وسلسة.



العقارات وإدارة الممتلكات

اجذب العملاء المحتملين، وأدر
العقارات والاستفسارات، ونقذ
المتابعات تلقائيًا — كل ذلك
من خلال نظام موحد وقوي.



التعليم والتدريب

عزز التواصل مع الطلاب وأولياء
الأمر، وأتمت عملية التسجيل،
وادعم التعلم الإلكتروني من
خلال أدوات ذكية وسهلة
الاستخدام.



خدمات السيارات ومراكز الصيانة

سواء كانت وكالة بيع أو مركز
صيانة، يمكنك إدارة تفاعلات
العملاء، وتتبع سير العمل،
ومتابعة العملاء المحتملين
بسهولة.



التجارة الإلكترونية

خصص حملاتك التسويقية،
وتتبع رحلات العملاء، وتفاعل مع
استفساراتهم عبر جميع القنوات
في الوقت الحقيقي.



التمويل والتأمين

أدر محافظ العملاء، ونقذ
التذكيرات تلقائيًا، وبسط
عمليات المستندات — مع
ضمان أمان البيانات والامتثال
الكامل للأنظمة.

AUTOROBO

تواصل معنا

AUTOROBO CORP

اتصل بنا:


(780) 200-7720

او راسلنا على:

info@autorobo.ca

عنوان الشركة:

300-4838 Richard Rd SW

 (780) 200-7720

 info@autorobo.ca

 autorobo.ca